

# 業績UPの処方箋！社員が辞めずに売上が上がる 儲かる理念・クレドのヒミツ大公開セミナー

## ★ 業界で誰も語ってこなかった「理念・クレド」と「儲け」の関係性が明らかに ★

「優秀な社員が退職」→「売上減少」→「待遇改善したいが余裕がない」→「どうすれば…」とお悩みではありませんか？「辞めたいけれど辞められない」という一部の責任感ある社員の犠牲の上には、安定した経営は決して成り立ちません。そんなお悩みを解消するのが「経営理念」と「クレド」です。

**働く「社員」にこそ「商品」である。** だからこそ、社員が自ら働きがいを見つけ、精神的報酬を得られるようになる「儲かる理念・クレド」について、事例を交えながら解説します。現場で顧客と直接対応する社員が生き生き働くことで、売上は必ず伸びてきます。クレドはただのきれいごとではありません。事実、儲かるようになるのです。そのヒミツをお伝えします。

### 【セミナー内容の一部】

1. そもそもクレドとは？
2. 経営理念との違い
3. 儲かるためには〇〇と〇〇が必要
4. 企業事例
5. 自社のミッションを考えてみよう
6. クレド浸透までのプロセス

### 総勢200名以上が参加した大人気セミナー 受講のメリット

- 待遇改善に頼らない社員定着方法がわかる。
- 働きがいの根源「ミッション」、会社と自分の将来像「ビジョン」、仕事にプラスになる価値観「バリュー」について学べる。
- クレドの作成を通し「社員が働きがいを見つける」ことができる。まずは自分が体感できる。

【個別無料相談会】セミナー後、専門家が個別相談を承ります。セミナー以外のご相談もお気軽にどうぞ

**日時** 2月7日(金) 14:00~16:30

**会場** TOMAセミナールーム  
＜東京駅前＞ 千代田区丸の内1-8-3

**参加費** 5,000円 税込 当日現金  
＜月次顧問・Tクラブ・Tパートナーズは半額＞

### ＜講師＞

TOMAコンサルタンツグループ(株)  
コンサル部  
経営コンサルタント **五島 佳代子**



経営戦略策定、クレド作成支援を手がけるほか、中小企業の経営者に財務状況や経営に役立つ情報を分かりやすく伝え、「明るく楽しく元気に前向き」な企業づくりに広く貢献中。

WEBから  
お申しただけです



TOMAセミナー **検索**  
<https://toma.co.jp/seminar>

メールマガジンで  
セミナー新着情報をお届けします。

登録はこちら



**申込書** FAXでお送りください。お申込受付後、受講票をメールします。

FAX: 0120-944-734

会社名:	氏名:	役職:
(業種)	(従業員数 名)	(決算月 月)
住所:	TEL:	FAX:
E-mail (必須):	<input type="checkbox"/> 相談希望 ( ) について	

【主催】TOMAコンサルタンツグループ(株) (東京/静岡/シンガポール/アメリカ)  
東京都千代田区丸の内1-8-3 丸の内トラストタワー本館3階  
<https://toma.co.jp> メール [toma@toma.co.jp](mailto:toma@toma.co.jp) TEL 03-6266-2561 (平日9:00~18:00)  
税理士22名・国税局OB税理士9名・公認会計士3名・社会保険労務士8名・行政書士3名  
中小企業診断士4名・経営コンサルタント10名 他 総人数 200名

※ 同業・個人の方のご参加、講義の録音は  
お断りさせていただきます。  
※ ご提供頂いた個人情報、弊社からの  
連絡・情報提供に利用することがあります。