

回 覧

※社長様・関係部署へご回覧下さい。

--	--	--	--	--	--



社長・後継者・経営幹部 対象

事例で学ぶ

★ご好評につき追加開催決定★

マーケティング入門セミナー

お客様に「買うきっかけを作ってあげる」アイデア事例 大公開！

こんなお悩みはありませんか？

- WEB や SNS で一生懸命宣伝しているのに話題にならない・・・
- キャッチコピーやライティングを工夫しているのに、売上が増えない・・・
- 特価キャンペーンを打ち出すが、人が集まらない・・・

どんなに良い商品・サービスでも、知られていなければ売れることはありません。

反対に、マーケティングを学び、効率よく自社の商品を魅力的に伝えることが出来るようになれば、頑張らなくても“コンスタントに売れる”ようになります。

本セミナーでは、マーケティングの重要性、事例を学び、自社の商品に置き換えて考えるコツをお伝えします。皆さんご存知のあの商品が、どのようにして“売れる”ようになったのか？

聞くだけでも楽しい、人に話したくなる事例をたっぷりお伝えします！

【セミナー内容】

- とりあえずやってみたプロモーションが効果につながらない理由
- ありふれたビジネス・ありふれた商品の大反撃
- イベントシチュエーションによる購入動機創出の成功事例
- ○○な時に買いたくなる、でヒットした老舗の和菓子とは？

美味しい
スイーツ付き

日時	1月22日（火）14：00～16：30	定員	30名（先着順）
会場	TOMAグループセミナールーム <東京駅八重洲北口改札より徒歩2分> 千代田区丸の内1-8-3		
参加費	5,000円（税込 当日現金 スイーツ代込み）<月次顧問・Tクラブ・Tパートナーズは半額>		
講師	TOMAコンサルタンツグループ（株） コンサル部 経営コンサルタント 五島 佳代子		

主催：TOMAコンサルタンツグループ（株） TOMA税理士法人（東京/静岡/シンガポール/アメリカ）
東京都千代田区丸の内1-8-3 丸の内トラストタワー本館3階 税理士27名・国税局OB 税理士9名・公認会計士7名
TEL: 03-6266-2561(9時～18時) Mail: toma@toma.co.jp 企画広報部 社会保険労務士7名・中小企業診断士3名・弁護士2名
ホームページからのお申込 <https://toma.co.jp> 司法書士5名・行政書士10名他 総人数200名

■セミナー申込書 この用紙のままFAXでご返信ください。 ※お申し込み受け付け後、受講票地図をFAX致します。

貴社名：	参加者名：	役職：
住所：〒	業種	従業員数 名
TEL：	FAX(必ず記入)	決算月 月
メール：	個別相談の希望 無・有（	について）

※同業・個人の方のご参加、講義の録音はお断りさせて頂きます。

※ご提供頂いた個人情報は、弊社からの連絡・情報提供に利用することがあります。

HP

FAX 返信先

0120-944-734