

回覧

※社長様・関係部署へご回覧下さい。

--	--	--	--	--



「自社の『商品』は『社員』だ！」とお考えの社長・後継者・経営幹部 対象

**業績UPの
処方箋**

社員が辞めずに売上が上がる 儲かる理念・クレドのヒミツ大公開セミナー

「そもそもクレドとは？」という基礎の基礎から学べば

業界で誰も語ってこなかった「理念・クレド」と「儲け」の関係性が見えてきます！

「優秀な社員が退職」→「売上減少」→「待遇改善したいが余裕がない」→「どうすれば…」とお悩みではありませんか？「辞めたいけれど辞められない」という一部の責任感ある社員の犠牲の上には、安定した経営は決して成り立ちません。そんなお悩みを解消するのが「経営理念」と「クレド」です。

働く「社員」こそが「商品」である。 このセミナーでは、社員が自ら働きがいを見つけ、金銭的報酬ではなく精神的報酬を得られるようになる「儲かる理念・クレド」について、事例を交えながら全貌を明らかにしていきます。現場で顧客と直接対応する社員が生き生き働くことで、売上は必ず伸びてきます。クレドはただのきれいごとではありません。事実、儲かるようになるのです。そのヒミツをお伝えします。

【セミナー受講のメリット】

- 待遇改善に頼らない社員定着方法がわかる
- 働きがいの根源「ミッション」について学べる
- 会社と自分の将来像「ビジョン」について学べる
- 仕事にプラスになる価値観「バリュー」について学べる
- クレドの作成を通し「社員が働きがいを見つけることができます」まずご自分が体感できます！

【セミナー内容の一部】

- クレドとは？
- 経営理念との違い
- 儲かるためには〇〇と〇〇が必要
- 企業事例
- 自社のミッションを考えてみよう
- クレド浸透までのプロセス

日時 5月15日(水) 14:00~16:30

定員 30社限定(先着順)

会場 TOMAグループセミナールーム <東京駅八重洲北口改札より徒歩2分> 千代田区丸の内1-8-3

参加費 5,000円 税込 当日現金 <月次顧問・Tクラブ・Tパートナーズは半額>

講師 TOMAコンサルタンツグループ(株) 経営コンサルタント 五島 佳代子

主催: TOMAコンサルタンツグループ(株) TOMA税理士法人 (東京/静岡/シンガポール/アメリカ)

東京都千代田区丸の内1-8-3 丸の内トラストタワー本館3階

TEL: 03-6266-2561(9時~18時) Mail: toma@toma.co.jp 企画広報部

ホームページからのお申込 <https://toma.co.jp>

税理士27名・国税局OB税理士9名・公認会計士7名

社会保険労務士7名・中小企業診断士3名・弁護士2名

司法書士5名・行政書士10名他 総人数200名

■セミナー申込書 この用紙のままFAXでご返信ください。 ※お申し込み受け付け後、受講票地図をFAX致します。

貴社名:	氏名:	職種:
住所:〒	業種	従業員数 名
TEL:	FAX(必ず記入)	決算月 月
メール:	個別相談の希望 無・有 ()	について)

※同業の方のご参加、講義の録音はお断りさせていただきます。

※ご提供頂いた個人情報、弊社からの連絡・情報提供に利用することがあります。

HP

FAX 返信先

0120-944-734