回　覧
※社長様・関係部署へご回覧下さい。

Toma 130 創業 明治23年

「自社の『商品』は『社員』だ！」とお考えの社長・後継者・経営幹部 対象

社員を磨く →儲かる

待遇改善しなくても社員が辞めずに売上が上がる 儲かる理念・クレドのヒミツ大公開セミナー

経営理念で経営者の気持ちを固め、クレドで社員の「働きがい」を引き出せば会社は事業成功に向けて歩み始めます。

「社員がやめるとお客様が減る」→「待遇改善だ！」→「でも余裕がなくてできない」→「どうすれば･･･」

と、お悩みではありませんか？「辞めたいけれど辞められない」という一部の責任感ある社員の犠牲の上には、安定した経営は決して成り立ちません。そんなお悩みを解消するのが「クレド」です。

働く「社員」こそが「商品」である。 だからこそ、

このセミナーでは、**社員が自ら働きがいを見つけ、金銭的報酬ではなく精神的報酬を得られるようになる「儲かる理念・クレド」**について、事例を交えながら全貌を明らかにしていきます。

現場で顧客と直接対応する社員が生き生き働くことで、売上は必ず伸びてきます。
クレドはただのきれいごとではありません。事実儲かるようになるのです。そのヒミツをお知らせします。

【セミナー受講のメリット】	【このセミナーの内容の一部】
● 待遇改善に頼らない社員定着方法がわかる ● 働きがいの根源「ミッション」について学べる ● 会社と自分の将来像「ビジョン」について学べる ● 仕事にプラスになる価値観「バリュー」について学べる ● クレドの作成を通し、「社員が働きがいを見つけることが出来ます」。まずご自分が体感できます	● クレドとは？ ● 経営理念との違い ● 儲かるためには〇〇と〇〇が必要 ● 企業事例 ● 自社のミッションを考えてみよう ● クレド浸透までのプロセス

日　時　２月２０日（水）１４：００～１６：３０　　**定員**　３０社限定（先着順）
会　場　TOMAグループセミナールーム ＜東京駅八重洲北口改札より徒歩２分＞ 千代田区丸の内 1-8-3
参加費　５，０００円　税込 当日現金 ＜月次顧問・Tクラブ・Tパートナーズは半額＞
講　師　TOMAコンサルタンツグループ㈱ 経営コンサルタント　五島 佳代子

主催：TOMAコンサルタンツグループ（株）　TOMA税理士法人（東京/静岡/シンガポール/アメリカ）
東京都千代田区丸の内 1-8-3　丸の内トラストタワー本館 3 階
TEL: 03-6266-2561(9 時～18 時)　Mail : toma@toma.co.jp　企画広報部
ホームページからのお申込　https://toma.co.jp
税理士 28 名・国税局 OB 税理士 10 名・公認会計士 6 名
社会保険労務士 7 名・中小企業診断士 5 名・弁護士 2 名
司法書士 5 名・行政書士 9 名他　総人数 200 名

■セミナー申込書　この用紙のまま FAX でご返信ください。　※お申し込み受付け後、受講票地図を FAX 致します。

貴社名：	氏名：	役職：
住所：〒	業種	従業員数　　名
TEL：　FAX（必ず記入）		決算月　　月
メール：	個別相談の希望　無 ・ 有（　　について）	

※同業・個人の方のご参加、講義の録音はお断りさせて頂きます。
※ご提供頂いた個人情報は主催・共催会社にて法令を遵守し適切に管理致します。

HP

FAX 返信先
0120-944-734