

経営者・後継者・経営幹部対象

【5社限定!】 こうして同業他社 を凌駕した!

継続的な利益獲得シナリオを描き切る!

業競争力アップセミナー

誰もが「うちだけは今年こそ業績を伸ばすぞ!」と考えています。しかし、業界の中で安定的に利益を出す 会社の顔ぶれはいつも一緒・・・。あの会社はどのような方法で継続的利益を出すことに成功しているのでしょう か?できることなら、自社も追いつき、追い越したい!そして、景気が上向いている今のうちに手を打ちたい! ライバルを大きく引き離して勝ちたい方、価格競争に巻き込まれ苦戦されている方、経営の工夫が 大好きな方は必ずご参加下さい。

1.価格競争に陥る要因

利益が出づらくなっている場合、5種類の競争にさらされている可能性が あります。価格競争を強いられる要因を明らかにします。

2.継続的利益への道のり

継続的利益の一歩手前はなんでしょうか?さらにその一歩手前は? 継続的利益に至る道のりを順を追ってご説明します。

3.もと中小企業の大成功事例

注目!

スターバックス、アスクル、ベネッセ、ガリバー、キーエンス、マブチモーター 今でこそ大企業となったこれらの会社も元々は中小企業です。 彼らはどのようにして競争力をつけていったのでしょう。 1 社 1 枚ひと目でわかる事例集でその成功事例を追っていきます。

4.実践! 自社の利益獲得コンセプト

具体的チェックリストを用いて、利益獲得へのコンセプトが描けます

個別無料相談会

ご相談をいただいた方には、業績アップチェックリストを進呈。

日程を調整させていただきます。

7月20日(木) 14:00~17:00 \Box 時

定員 5 补限定

会場 TOMAグループセミナールーム <東京駅八重洲北口改札より徒歩2分>千代田区丸の内1-8-3

10,000円 (税込 事前振込) 参加費 1 社 2 名参加は 2 人目半額 月次顧問は半額(2人目半額は除外) キャンセルは開催日の3営業日前17時までにご連絡ください。以降はキャンセル料を申し受けます。

TOMAコンサルタンツグループ(株) コンサル部 経営コンサルタント 上野 翼

主催: TOMAコンサルタンツグループ(株) TOMA税理士法人 (東京/静岡/シンガポール/アメリカ)

東京都千代田区丸の内 1-8-3 丸の内トラストタワー本館 3 階 TEL: 03 - 6266 - 2561 Mail: toma@toma.co.jp 企画広報部

税理士 26 名·国税局 OB 税理士 9 名·公認会計士 7 名 社会保険労務士 16 名 中小企業診断士 5 名 弁護士 2 名 ホームページからもお申込みいただけます http://toma.co.jp 司法書士3名·行政書士11名他 総人数 200名

セミナー申込書 この用紙のまま FAX でご返信〈ださい。

お申し込み受付け後、受講票地図をFAX致します。

貴社名:	参加者名:		役職:		
住所∶〒		業種		従業員数	名
TEL:	FAX(必ず記入)			決算月	月
メール:	個別相談希	望の無・有	(について)
	10 V 11 TT			C/ - _	

同業の方のご参加、講義の録音はお断りさせて頂きます。

HP

FAX 返信先

ご提供頂いた個人情報は、弊社からの連絡・情報提供に利用することがあります。

0120-944-734