

社員を磨く →儲かる

## 待遇改善しなくても社員が辞めずに売上が上がる 儲かる理念・クレドのヒミツ大公開セミナ

## 経営理念で経営者の気持ちを固め、クレドで社員の「働きがい」を引き出せば 会社は事業成功に向けて歩み始めます。

「社員がやめるとお客様が減る」→「待遇改善だ!」→「でも余裕がなくてできない」→「どうすれば・・・」

と、お悩みではありませんか?「辞めたいけれど辞められない」という一部の責任感ある社員の犠牲の 上には、安定した経営は決して成り立ちません。そんなお悩みを解消するのが「クレド」です。

働く「社員」こそが「商品」である。 だからこそ、

このセミナーでは、社員が自ら働きがいを見つけ、金銭的報酬ではなく精神的報酬を得られるように なる「儲かる理念・クレド」について、事例を交えながら全貌を明らかにしていきます。

現場で顧客と直接対応する社員が生き生き働くことで、売上は必ず伸びてきます。 クレドはただのきれいごとではありません。事実儲かるようになるのです。そのヒミツをお知らせします。

## 【セミナー受講のメリット】

- 待遇改善に頼らない社員定着方法がわかる
- 働きがいの根源「ミッション」について学べる
- 会社と自分の将来像「ビジョン」について学べる
- 仕事にプラスになる価値観「バリュー」について学べる
- クレドの作成を通し、「社員が働きがいを見つけることが 出来ます」。まずご自分が体感できます

## 【このセミナーの内容の一部】

- クレドの基本理解を深めましょう
- 浸透しない経営理念は社長の押し付け? 今の理念を活かし、社員が共感するクレドの作り方
- 今クレド経営が求められる理由(必要性とその効果)
- 「儲かるクレド」4つのヒミツ
- 社員が生き生き働くクレド経営を取り入れる手順

7月25日(水) 14:00~16:30 В 畤

定員 30社限定(先着順)

TOMAグループセミナールーム <東京駅八重洲北口改札より徒歩2分>千代田区丸の内1-8-3 会場

参加費 5, 000円 税込 当日現金 <月次顧問・Tクラブ・Tパートナーズは半額>

講 TOMAコンサルタンツグループ(株) 経営コンサルタント 五島 佳代子

主催:TOMAコンサルタンツグループ(株) TOMA税理士法人 (東京/静岡/シンガポール/アメリカ) 東京都千代田区丸の内 1-8-3 丸の内トラストタワー本館 3 階

TEL: 03-6266-2561(9 時~18 時) Mail: toma@toma.co.jp 企画広報部 ホームページからのお申込 http://toma.co.jp

税理士 24 名·国税局 OB 税理士 9 名·公認会計士 5 名 社会保険労務士 15 名・中小企業診断士 5 名・弁護士 2 名 司法書士 5 名·行政書士 10 名他 総人数 200 名

■セミナー申込書 この用紙のまま FAX でご返信ください。 ※お申し込み受付け後、受講票地図を FAX 致します。

貴社名:	参加者氏名:		役職:		
住所:〒		業種		従業員数	名
TEL:	FAX(必ず記入)			決算月	月
メール	個別相	談の希望 無・	有(		こついて)

※同業・個人の方のご参加、講義の録音はお断りさせて頂きます。

※ご提供頂いた個人情報は、弊社からの連絡・情報提供に利用することがあります。

FAX 返信先 HP

0120-944-734